

- ・地元生産者が意欲的に栽培に取り組みはじめ、原料のコクワは 100%地元産で賄うことができている。またコクワの新規就農者も 1 名生まれた。
- ・コクワの生産量は年々減少していたが、当該事業を契機に、活動を休止していた生産者組織が再稼働するなど、生産拡大に向け自主的な取り組みが始まった。
- ・当該事業のほかにも、コクワの葉を使ったお茶の開発が始まるなど、特産品のコクワに改めて日が当たるきっかけとなった。

◇商品化・販売先

- ・「コクワビール」は、商品価格 633 円（税込）。令和元年 5～9 月の生産量は 1,580 本及び樽 40ℓ（4 本）。9 月までの販売量は 1,260 本。
- ・道の駅「にしかわ」併設のレストランや、近郊の道の駅などで販売中。
- ・認知度向上のため「全国地ビールフェスティバル in 一関」や、町が友好関係を締結している東京都品川区の不動前駅通り商店街で開催される産直市など、全国各地のイベントに出店販売。
- ・「ラオホビール」は令和 2 年 1 月から醸造を開始し、令和 2 年 3 月販売予定。町の木「ブナ」のチップ材でくん製した麦芽を使い、自然豊かな町のイメージアップを図る。



《コクワビール》



《イベント出展の様子》

【今後の展望】

- ・「コクワビール」は当面、月 400 本製造販売（年間 1,600～2,000 ℓ）の予定。今後 1～2 年では、配送距離の短い近隣の道の駅での販売量を確保し、年間 6,000～10,000 ℓの製造を目指す。
- ・「ラオホビール」は初年度で製造販売量 6,000～10,000 ℓの見込み。
- ・両ビールとも、無濾過方式の製造品（生鮮食品）のため、物流コストを考慮したチルド物流網の構築が必要。
- ・現在のボトルコンディショニング（瓶のなかで発酵・熟成させる方法）では、製造量の増加が図れないため、タンク内で発酵・熟成させる製造方法を開発し、量産化に向けた計画を進めたい。
- ・現在、ブルワー（ビールを醸造する職人）が 1 名しかいないため、今後の育成が課題。
- ・東北芸術工科大学とは、当該事業をきっかけに、今後、他の商品についても統一的なデザイン化を図り、西川町ブランディングとして展開予定。